

Datos personales	Eduard Gironella		
	Fecha de nacimiento: 23.05.68 Lugar: Barcelona (España) Nacionalidad: español Estado civil: Disponibilidad:	Dirección: Teléfono: E-mail:	
Formación	<ul style="list-style-type: none"> • E.S.A.D.E. (Escuela Superior de Administración y Dirección de Empresas): Carrera de Ciencias Empresariales (ADE) y Master en Dirección de Empresas (1986-1991). Master C.E.M.S., con estancia de tres meses en H.E.C. (Ecole des Hautes Etudes Commerciales) de París. • Becario del Instituto de Comercio Exterior (ICEX) • Augere & Asociados: CTI Co-Active Coaching Fundamentals 		
Habilidades	<ul style="list-style-type: none"> • Idiomas: Catalán (nivel "C"), Castellano, Inglés (nivel pre-proficiency), Francés (fluido) • Emprendeduría • Amplia visión de la empresa • Sólidos conocimientos en Finanzas y Contabilidad • Dominio de herramientas informáticas y ERPs • Vocación didáctica • Experiencia en internacionalización y exportación 		
Objetivo	<ul style="list-style-type: none"> • Director Financiero • Empresa pequeña o mediana en crecimiento y/o proceso de internacionalización • Consultoría y formación • Interim management (jornada parcial o completa) 		
Experiencia	2010-actualidad	acOnseguir (www.aconseguir.com) Director / Coach financiero Sector: consultoría financiera	
		<u>Funciones</u> <ul style="list-style-type: none"> • Dirección financiera a tiempo parcial para diversas empresas (en sectores salud, estética, alimentación, formación y comercial) • Coaching a clientes para establecer metas económicas a nivel particular o de negocio, toma de consciencia de su situación actual y pasos a seguir para lograr los objetivos establecidos 	<u>Logros</u> <ul style="list-style-type: none"> • Diversas apariciones y colaboraciones en medios (TV3, Canal 3/24, 8TV, RAC1, La Xarxa, ABC, El Punt Avui, etc.) • Desarrollo del propio modelo de negocio • Ubicación en nuevo nicho de mercado • Satisfacción de los clientes • Participación en talleres y conferencias
Experiencia	2010-actualidad	Universitat Pompeu Fabra / UPC / UOC / idEC / BSM Profesor Asociado / Consultor Sector: educación	
		<u>Funciones</u> <ul style="list-style-type: none"> • Profesor en grados y posgrados de diferentes universidades: asignaturas relativas a Contabilidad Financiera, Contabilidad de Gestión, Costes y Análisis de Estados Contables • Consultoría en proyectos diversos: Consell de l'Audiovisual de Catalunya, Departament de Treball de la Generalitat de Catalunya, encuesta sobre las prácticas de Control de Gestión en Francia y España, comercio social en Santa Coloma de Gramenet o análisis agregado de estados contables de empresas de La Garrotxa 	<u>Logros</u> <ul style="list-style-type: none"> • Buena valoración de los alumnos (según encuestas de las propias universidades) • Elaboración de materiales didácticos para la UOC en: <ul style="list-style-type: none"> - la asignatura de Control Presupuestario y de Gestión - el módulo de Introducción a la Contabilidad y el análisis financiero en el ámbito de Operaciones de fusión y adquisición de empresas - el Proyecto de final de máster

Experiencia	1996-2010	ECLER, Laboratorio de Electro-Acústica S.A. Sector: electrónica profesional. Fact.'08: 15'4 M EUR. Empleados: 70	Director Administrativo-Financiero
		<u>Funciones</u> <ul style="list-style-type: none"> • Staff de Gerencia en proyectos diversos, como la renovación del sistema ofimático y del programa de gestión (áreas de contabilidad, cartera y ventas), la implantación del euro, etc. • Sistemas de Información para el suministro de datos a Dirección Comercial (previsiones, seguimiento y análisis) • Logística • Aspectos legales diversos • Funciones inherentes al cargo: declaraciones oficiales, organización, tesorería, supervisión contable, cierre de explotación, auditoría, cuentas anuales, nuevo PGC, seguros, etc. 	<u>Logros</u> <ul style="list-style-type: none"> • Creación del Departamento Administrativo-Comercial, inexistente anteriormente y gestión del cambio para las 6 personas que lo integran • Promotor en la puesta en marcha y/o mejora de los Sistemas de Información • Automatización y racionalización de procesos • Control y reducción de diversos gastos (stock de producto acabado, telefonía, etc.) • Ordenado proceso de salida de la empresa para iniciar una nueva etapa profesional, con preaviso de 6 meses
	1993-1996	ECLER, Laboratorio de Electro-Acústica S.A.	Export Manager
		<u>Funciones</u> <ul style="list-style-type: none"> • Determinación de objetivos y estrategias en colaboración con el Dpto. de Marketing • Búsqueda de nuevos distribuidores • Las funciones inherentes al cargo: organización del departamento, apoyo a la red, etc. 	<u>Logros</u> <ul style="list-style-type: none"> • Incremento en la facturación en un 80 % • Aumento de distribuidores en un 50 % • Obtención de ayudas oficiales (ICEX y COPCA)
	1991-1993	COSMOFIL, S.A. Sector: comp. electrónicos. Fact.'92: 4'5 M EUR (750 M ptas). Empleados: 80	Gerente de planta productiva en Túnez
		<u>Funciones</u> <ul style="list-style-type: none"> • Principales áreas de actuación: RR.HH., Producción, Logística, Legal, Contabilidad y Auditoría, Reporting 	<u>Logros</u> <ul style="list-style-type: none"> • Rápida creación de un equipo de trabajo compacto pese a las distintas procedencias culturales
	1989-1991	REAL Consultores y E.A., S.A. / Pentagon Consulting S.L. Sector: consultoría	Consultor Júnior
		<u>Funciones</u> <ul style="list-style-type: none"> • Asesoría y desarrollo de estudios e informes: <ul style="list-style-type: none"> - Valoraciones de empresas - Sistema analítico de costes - Selecciones de personal - Implementación del PGC'90 - Plan estratégico para empresa del sector aditivos - Plan de Marketing "fast food" 	<u>Logros</u> <ul style="list-style-type: none"> • Socio fundador de Pentagon Consulting S.L., empresa júnior de consultores, que posteriormente se asocia con Real Consultores y E.A. S.A. • Alto grado de satisfacción del cliente en cada uno de los trabajos realizados