

# Quien tiene un amigo, tiene un nuevo trabajo

**Acudir a los contactos sociales es la vía más efectiva para encontrar rápidamente un empleo.**

Los contactos sociales son la principal vía para encontrar trabajo en España, por delante de las solicitudes directas—efectivas en el 35% de los casos—, según un estudio del Centro de Investigación en Economía Internacional (CREI) de la Universidad Pompeu Fabra. Por detrás se sitúan las agencias de trabajo (7%) y los periódicos (5,3%).

Los amigos y familiares son en España en canal de búsqueda efectiva de empleo en el 39,4% de los casos—más que en Francia (33,1%) e Italia (24,1%)—, pero sólo una sexta parte del esfuerzo de los que buscan trabajo se destina a activar sus círculos sociales. Por el contrario, en Estados Unidos los contactos sociales son el canal de búsqueda de empleo en el 52% de los casos y las agencias laborales sólo sir-

ven a un 5,8% de los que buscan trabajo.

## Lo más efectivo

En este sentido, el estudio revela que los contactos sociales son un canal de búsqueda de empleo “muy productivo, tanto como tres veces la productividad media del modo de búsqueda estándar”. “Las redes sociales”, prosigue el informe, “transmiten información rica y creíble, que al mismo tiempo propagan extensamente y rápidamente a los dos lados del mercado laboral”. Asimismo, recuerda que numerosos estudios muestran que muchos trabajadores “deben su situación laboral actual a su red de contactos”.

METRO